

13.august 2014

Pressemelding

Vokser videre:

Fana Sparebank tar nye markedsandeler

Med en utlånsvekst i personmarkedet på 5,5 prosent, 850 nye kunder i første halvdel av 2014, en utstedt fondsobligasjon på 200 millioner kroner og en forvaltningskapital som for første gang overstiger 20 milliarder kroner, fortsetter Fana Sparebank å vokse og å ta nye markedsandeler. Administrerende banksjef, Lisbet K. Nærø, er fornøyd med utviklingen og den tilliten markedet viser banken. – I tråd med vår betydelige satsing på personlig rådgivning kan mye av veksten forklares med nye kunder innen boliglån til personmarkedet. Vi ser videre at det gode boligmarkedet i Bergen har vært viktig for oss. Kundene setter også pris på vår lokale tilstedeværelse, noe som gjenspeiles i at vi vokser mest ved våre lokalkontorer på Straume og i Åsane, sier Nærø.

Den gode utviklingen skal komme kundene til gode

Fana Sparebank hadde sitt beste økonomiske resultat noensinne i fjor og har dermed et godt utgangspunkt for videre vekst og utvikling. – Vi har et resultat før skatt på 103 millioner kroner, 43 % bedre enn 1. halvår i fjor. Det er gledelig å se at vi klarer å forbedre de gode resultatene. Det skal komme kundene til gode i form av et enda bedre rådgivningstilbud og et bedre tilbud av nye digitale banktjenester. Blant våre viktigste investeringsprosjekter for tiden er en av Norges mest innovative nettløsninger der vil tilby løsninger som gjør bankhverdagen enklere for våre kunder både innen bank og eiendomsmebling. Målsettingen med vår nye digitale plattform er at den skal være på kundenes premisser, forteller Nærø.

Nyskapende digitale boligløsninger

- Digitaliseringen av banksektoren er i full gang og blir stadig viktigere for både oss og kundene våre. I denne forbindelse har Fana Sparebank nylig lansert det som antageligvis er Norges mest innovative digitale bankløsning knyttet til boliglån og salg/kjøp av bolig. Blant annet kan vi tilby Norges første priskalkulator for boligsalg, der kundene får innsyn i salgsprosessen på en ny måte. Kalkulatoren synliggjør alle kostnader forbundet med å selge bolig som provisjon, fotograf, gebyrer, honorarer, markeds pakke med mer. Løsningen skal legge til rette for mer åpenhet og forhåpentligvis sette en ny bransjestandard. Spesielt vil løsningen være nyttig for førstegangsselgere av bolig, som gjerne har begrenset med erfaring i en slik salgsprosess. I tillegg er vi først ute med fullskjermsvisning av eiendomsprospekter i alle kanaler. Vi har et mål om å være helt i front når det gjelder digitale bank- og rådgivningstjenester og kjøp og salg av privat eiendom på nett, sier markedssjef Anita Østerbø, som har vært prosjektansvarlig for de nye digitale løsningene.

E-signering og e-tinglysning gir kortere behandlingstid

- En annen av våre nye digitale tjenester er elektronisk boliglånsøknad der kundene enkelt kan legge inn en lånesøknad via våre hjemmesider. Du er garantert svar innen 24 timer, noe som sikrer kundene en langt raskere låneprosess enn hva som er mulig med tradisjonelle boliglånssøknader der man fysisk må inn i banken for å søke om lån. Den raske behandlingstiden forklares også i at vi tar i bruk ny teknologi som for eksempel e-signering og e-tinglysning som gjør at man reduserer tiden som går med på lånesignering fra 7 dager til 3-4 dager og man går fra ca. 70 papirdokumenter til 0, sier Nærø.

Om Fana Sparebank:

Fana Sparebank ble etablert i 1878 og er en totalleverandør innen bank, sparing og forsikring. Banken hadde ved utgangen av 1. halvår 2014 en forvaltningskapital på ca. 20 mrd.kr. Fana Sparebank har fire kontorer i Bergen kommune og ett kontor på Straume i Fjell kommune. Hovedkontoret ligger på Nesttun. Det er totalt 160 ansatte i konsernet.

For ytterligere informasjon, vennligst kontakt:

Administrerende banksjef i Fana Sparebank, Lisbet K. Nærø, mobil 952 65 960